

suki group adquiere VT Fastware (VTF)

suki group (suki.international, Facido, DBM.S) adquiere el grupo francés VT Fastware (Vynex, Tréfilaction, FTV-Asia).

suki group y VTF operan ambos en el mercado de la distribución de productos de bricolaje (ferretería en general, herramientas manuales, adhesivos y otros elementos esenciales de bricolaje). Los dos grupos comparten valores comunes y visión de los desafíos y oportunidades en sus mercados.

Sebastian Laus, director general de suki group: “Estoy feliz de dar la bienvenida a VTF a suki group. La adquisición de VTF es una oportunidad única para el futuro de los 2 grupos. Juntos, podremos servir a nuestros clientes aún mejor en todos nuestros negocios y en todos nuestros territorios”.

Hervé Hacot, director general del grupo VTF: “El mercado del bricolaje se globaliza constantemente y se vuelve cada vez más complejo con nuevas habilidades que se deben desarrollar para satisfacer las crecientes demandas. Con suki group hemos encontrado el socio ideal y totalmente complementario en Europa tanto geográficamente como en cuanto a gamas de productos, con un punto en común la tornillería. En las demás gamas, los dos grupos podrán aprovechar sus respectivas habilidades”.

Sobre todo, suki group apoya firmemente el proyecto de reubicación industrial iniciado por Vynex y debe convertirse en un importante acelerador. Sebastian Laus: “Estamos entusiasmados con la idea de convertirnos, gracias a VTF, en fabricantes de tornillos para madera de alta calidad “made in Europa”.”

Para Vynex, esta es una gran oportunidad para desarrollar su marca ROCKET®, la principal marca de tornillos técnicos para madera para los sectores de la construcción y la renovación en Francia. Esta perspectiva de desarrollo de las ventas internacionales permitirá consolidar el plan de reubicación industrial en Francia y, en consecuencia, aumentar los volúmenes producidos en las Ardenas. Hervé Hacot: “Juntos queremos distribuir ROCKET® a través de las filiales y sucursales de suki en toda Europa”.

Además, las actividades de las filiales del grupo suki, Facido (proveedor de servicios multicanal para fabricantes en el mundo del bricolaje) o DBM.S (servicio de merchandising en muchos países europeos) ofrecerán oportunidades de sinergias y desarrollo.

Finalmente, los centros de acondicionamiento de VTF en China y Vietnam, por supuesto, ofrecerán sus servicios a suki group, de manera que, compartir proveedores en Asia mejorará la gestión de la cadena de suministro de los dos grupos.

Por razones obvias de complementariedad, se conservarán todas las actividades y sitios existentes tanto de VTF como de suki group; no se prevé reducción ni contracción de la actividad. Tanto suki group como VTF quieren fortalecer aún más sus recursos de desarrollo e innovación.

“La agrupación de nuestras empresas debe permitirnos aunar y ampliar nuestros esfuerzos en las áreas de marketing y compras”, afirma Sebastian Laus.

El equipo de dirección de VTF permanece en su lugar en su totalidad y trabajará junto con la dirección de suki group; Hervé Hacot se mantendrá como director general de Vynex y de Tréfilaction; Sebastián Laus es el CEO del nuevo suki group ampliado. <https://group.suki.com>

Acerca del grupo VT-Fastware (VTF)

VTF tiene su sede en Thelonne, en el noreste de Francia, en las instalaciones de Vynex, fundada hace más de un siglo. Tréfilaction tiene su sede cerca de Nîmes; el grupo VTF tiene actividades comerciales y centros de acondicionamiento en Asia (Hong-Kong, China y Vietnam).

Con un equipo de 300 personas (Francia + Asia), VTF genera 85 millones de euros de ingresos, principalmente en Francia. VTF es el proveedor líder en Francia en productos, soluciones, servicios de logística y de merchandising para las tiendas de bricolaje, supermercados y ferreterías orientadas al profesional.

VTF tiene muchas marcas propias, distribuye las principales marcas nacionales y también gestiona las marcas privadas para algunos de sus clientes; Vynex es propietario de ROCKET®, la principal marca de tornillos técnicos para la construcción en Francia (tornillos para madera).

Vynex, filial de VTF, está en proceso de desarrollar una unidad industrial en las Ardenas para reubicar la fabricación de parte de su gama ROCKET® en Francia. Este proyecto cuenta con el apoyo financiero del Estado y la región Grand Est como parte del plan de recuperación.

VTF había sido propiedad de su equipo directivo desde finales de 2017.

Acerca de suki group

Desde hace más de 70 años, suki group es uno de los principales proveedores de soluciones, productos, merchandising, logística y servicios asociados para todas las formas de distribución en Europa en el campo del acondicionamiento del hogar.

Las estructuras comerciales internacionalizadas de suki group garantizan un servicio óptimo a sus clientes en más de 40 países. El grupo emplea a más de 650 personas y genera una facturación de más de 200 millones de euros.

El modelo de negocio se basa en tres pilares: suki ofrece surtido en los campos de la ferretería, las herramientas manuales y los adhesivos para el mundo del bricolaje y la mejora del hogar, como también para la distribución especializada. Facido es un proveedor logístico para proveedores innovadores, tanto para el negocio online como para el comercio físico. DBM.S proporciona servicios de reposición y merchandising en el punto de venta para suki group y muchos otros socios en toda Europa.

El modelo suki es modular, flexible y se adapta a todas las necesidades del cliente, garantizando soluciones específicas “a medida”. La cartera de marcas incluye marcas propias: suki, fix-o-moll y MagnoDur, pero también marcas de fabricantes y marcas propias de sus clientes.

suki group es propiedad de Serafin, un grupo diversificado de empresas industriales cuya filosofía de emprendimiento familiar tiene sus orígenes hace más de 150 años. www.serafin-gruppe.de/en. Gracias a esta nueva adquisición, Serafin generará una facturación anual de casi 1.000 millones de euros con 4.500 empleados. Serafin es un accionista a largo plazo, sin inversores externos y, por lo tanto, sin presión del mercado ni objetivo de vender sus activos.

Landscheid, 18.07.2022